3.4 Konjunkturumfrage Handel

SABINE RUMSCHEIDT

3.4.1 Anfänge und Entwicklung des Panels

Nach dem gelungenen Start der ifo Konjunkturumfrage im Verarbeitenden Gewerbe im Jahr 1949 ergänzte das ifo Institut das Programm an monatlichen Befragungen bereits ein Jahr später (1950) um Erhebungen im Einzelhandel und 1951 im Großhandel. Die Ergebnisse der ifo Konjunkturumfrage im Bereich "Handel" fließen in die Berechnung des ifo Geschäftsklimaindex für Deutschland ein. Ergebnisse der Umfragen im Handelsgewerbe stehen für den gesamtdeutschen Raum mit 16 Bundesländern ab dem Jahr 1991 zur Verfügung.

3.4.2 Deskriptive Statistiken

Die ifo Konjunkturumfrage im Handel wendet sich, wie die Erhebungen in der Industrie, im Bauhauptgewerbe und bei den Dienstleistern, an Unternehmen im gesamten Bundesgebiet. Handelsunternehmen sind tendenziell schwerer zur Mitarbeit an der Konjunkturumfrage zu bewegen als Industriebetriebe. Dies mag vor allem daran liegen, dass die Unternehmen dieses Sektors größtenteils auf regional eng begrenzten Märkten operieren und damit weniger mit bundesweiten Gesamtergebnissen anfangen können. Dennoch konnte die Teilnehmerzahl im Laufe der Jahre kontinuierlich erhöht werden. Im Durchschnitt des Jahres 2017 wurden im Handel monatlich Fragebögen an rund 3000 Unternehmen versandt. Aus dem gesamten Teilnehmerkreis antworteten im Mittel 2000 Firmen. Das ergibt eine Antwortquote von 67%. Die Anzahl der Firmen verteilt sich je zur Hälfte auf den Groß- und auf den Einzelhandel. Der Tabelle 3.9 ist die durchschnittliche Verteilung der Umsatzgrößenklassen der teilnehmenden Firmen zu entnehmen.

3.4.3 Fragenprogramm

Am Inhalt und an den Formulierungen hat sich im Laufe der Jahre, wie bei den Konjunkturumfragen für die Industrie und das Bauhauptgewerbe, einiges geändert. Eine wesentliche Rolle spielte dabei auch die von der EU geforderte Harmonisierung der Umfragen auf europäischer Ebene. Die Fragen der Standardprogramme beim Groß- und Einzelhandel unterscheiden sich nicht. Bei den Themen der Sonderfragen kann es naturgemäß zu Abweichungen kommen, da hier die Informationsinteressen verschieden sind. Insgesamt umfasst der Fragebogen für den Handel (Groß- und Einzelhandel) neun Standardfragen (vgl. Abb. 3.24).

Die Standardfragen erfassen die aktuelle Situation sowie die Erwartungen bzw. Planungen für die nahe Zukunft. Neben den Standardfragen werden weitere Fragen in regelmäßigen Abständen erhoben. In den Monaten Januar, April, Juli und Oktober befasst sich die Befra-

Tabelle 3.9: Verteilung der teilnehmenden Firmen nach Jahresumsatz

Umsatz/Jahr(Mio. €)		Einzelhandel	Großhandel	
< 0,25			1%	0,5%
0,25	<	0,5	3%	0,5%
0,5	<	1,0	7%	2%
1,0	<	2,5	18%	7%
2,5	<	5,0	20%	11%
5,0	<	12,5	24%	23%
12,5	<	25,0	8%	16%
25,0	<	50,0	8%	14%
50,0	<	1 Mrd.	9%	25%
> 1 Mrd.			2%	3%

gung mit Behinderungen der Umsatztätigkeit. Ebenfalls vierteljährlich (März, Juni, September, Dezember) werden die Unternehmen gebeten, die Bereitschaft der Banken zur Kreditvergabe zu beurteilen (vgl. Abschnitt 4.5). Weiterhin wird zweimal jährlich (Mai und November) die tendenzmäßige Entwicklung der Investitionen (im vorangegangenen Jahr und im laufenden Jahr) sowie einmal jährlich (Mai) die voraussichtliche Umsatzentwicklung erfragt. Die Investitionsfrage bezieht sich auf die Gesamtinvestitionen und unterteilt zudem in Bauten und Ausrüstungen (vgl. Abschnitt 5.3). In den Abbildungen 3.25 und 3.26 am Ende des Kapitels ist der genaue Wortlaut der Fragen aufgeführt.

Neben den monatlichen Standardfragen und den sich regelmäßig wiederholenden Fragen werden auch Sonderfragen gestellt, die einen aktuellen Bezug haben oder bestimmte interessierende Aspekte abdecken. Die Sonderfragen können sowohl branchenübergreifender Natur sein (d.h. auch in der Industrie, im Bau und bei den Dienstleistungen gestellt werden) oder sich auf handelsspezifische Fragestellungen beziehen. Sonderfragen werden nach Bedarf gestellt und die Ergebnisse zumeist in Form eines Artikels in der Zeitschrift *ifo Schnelldienst* zusammengefasst. In diesem Handbuch befindet sich ebenfalls ein Kapitel, welches die Sonderfragen behandelt (vgl. Abschnitt 3.8).

Um die Validität der Standardfragen im Handel zu überprüfen, wurde im Jahr 2009 eine sogenannte Metaumfrage durchgeführt. Ziel war es, herauszufinden, welche Faktoren die Beantwortung der einzelnen Fragen beeinflussen und wie die Fragen von den Teilnehmern verstanden werden. Die Ergebnisse der Sonderumfrage *Test des Tests* im Handel zeigten unter anderem, dass die Unternehmen in Abhängigkeit von Branche und Größe unterschiedliche Bewertungskriterien, beispielsweise für die Beantwortung der Fragen zur Geschäftslage und zu den Geschäftserwartungen, zugrunde legen.³ Die Flexibilität der beiden Komponenten, die in den ifo Geschäftsklimaindex eingehen, ist ein entschiedener Vorteil der ifo Konjunktu-

³ Für detaillierte Ergebnisse der Metaumfrage vgl. Abberger u. a. (2011).

rumfrage, da mit ihr eine große Anzahl verschiedener Faktoren abgedeckt und dadurch eine Anpassung an die verschiedenen Branchenbedürfnisse ermöglicht wird. Die Ergebnisse lassen sich schließlich ohne Probleme zu einem Gesamtindikator für Deutschland zusammenfügen (vlg. Abschnitt 4.1).

3.4.4 Methodik, Hierarchien

Der Ablauf der monatlichen Konjunkturumfrage wurde bereits in Kapitel 2 dargestellt. Dort werden auch die Berechnung des Geschäftsklimaindikators sowie die Bildung der Indizes beschrieben. Die Auswahl der befragten Handelsbranchen und ihre Aggregation richten sich nach der Wirtschaftszweigklassifikation des Statistischen Bundesamtes, Abschnitt G (Handel).⁴ Für die weitere Unterteilung nach Abteilungen, Gruppen, Klassen und Unterklassen werden Ziffern verwendet. Mit jeder weiteren Ziffer, die nicht Null ist, wird angezeigt, dass es sich um eine untergeordnete Stufe handelt (G47.00 ist beispielsweise der Einzelhandel, G47.70 der Einzelhandel mit sonstigen Gütern, G47.77 der Einzelhandel mit Bekleidung). Herangezogen werden Firmen aus den Bereichen

- G45 Kfz-Handel (exklusive Reparatur und Instandhaltung von Kraftfahrzeugen)
- G46 Großhandel (exklusive Handelsvermittlung 46.1)
- G47 Einzelhandel.

Die Ergebnisse für den Großhandel und den Einzelhandel werden jeweils inklusive und exklusive Kraftfahrzeuge berechnet. Der Bereich Handelsvermittlung wird nicht berücksichtigt. Die Firmen werden entsprechend der amtlichen Wirtschaftszweigklassifikation ihrem Warenbereich zugeordnet. Nicht immer ist dieser Bereich eindeutig zu bestimmen, da verschiedene Warengruppen angeboten werden. In diesem Fall wird die Firma entsprechend ihrem Schwerpunkt zugeordnet (Warengruppe, mit welcher der höchste Umsatz erzielt wird). Alternativ können Firmen mehrere Fragebögen beantworten, die den unterschiedlichen Warenarten explizit zugeordnet sind. Die ifo Konjunkturumfrage ist eine Teilerhebung. Da aufgrund der freiwilligen Teilnahme das Ziehen einer zufälligen Stichprobe nicht möglich ist, liegt ein besonderes Augenmerk auf der Wahrung der Repräsentativität. Mit Blick auf die fachliche Repräsentativität wurde darauf geachtet, dass alle relevanten Bereiche des Einzel- und Großhandels erfasst werden. Tabelle 3.10 listet alle erfassten Bereiche (3-Steller) der Umfrage mit dem jeweiligen prozentualen Gewichtsanteil auf. Wegen des großen Umfangs können die einzelnen Warengruppen, aus denen sich die 3-Steller zusammensetzen, hier nicht alle aufgeführt werden.⁵ Die Aggregation der Warengruppen in der nächsthöheren Gruppe orientiert sich, wie beschrieben, an der amtlichen Wirtschaftszweigklassifikation, jedoch werden je nach Bedarf auch eigene Warengruppierungen gebildet. Des Weiteren erfolgt beim Handel auch eine separate Gliederung nach funktionalen Gesichtspunkten (vgl. Tabelle 3.11).

⁴ Aktuell findet die WZ08 aus dem Jahr 2008 Anwendung, vgl. Statistisches Bundesamt (2009).

⁵ Eine detaillierte Auflistung findet sich in der amtlichen Wirtschaftszweigklassifikation, vgl. Statistisches Bundesamt (2009).

Tabelle 3.10: Erfasste Bereiche und prozentuale Gewichtung

2- Steller	3- Steller	Bezeichnung	Anteil exkl. Kfz	Anteil inkl. Kfz	Anteil Ge- samtwert Handel
		Handel gesamt inkl. Kfz (GH+EH)			
		Großhandel inkl. Großhandel mit Kfz		100%	61%
G45.0100		Kfz-Großhandel	100%	7%	
	G45.1100	Großhandel mit Kraftwagen	71%		
	G45.3100	S	27%		
	G45.4100	Großhandel mit Krafträdern, Teilen und Zubehör	2%		
G46.0000		Großhandel (ohne KfZ)	100%	93%	
	G46.2000	Großhandel mit landwirtschaftlichen Grundstoffen und lebenden Tieren	6%		
	G46.3000	Großhandel mit Nahrungs- und Genussmitteln, Getränken und Tabakwaren	2%		
	G46.4000	Großhandel mit Gebrauchs- und Verbrauchs- gütern	25%		
	G46.5000	Großhandel mit Geräten der Informations- und Kommunikationstechnik	7%		
	G46.6000	tungen und Zubehör	7%		
	G46.7000	Sonstiger Großhandel	36%		
		Einzelhandel, inkl. Einzelhandel mit Kfz		100%	39%
G45.0200		Kfz-Einzelhandel	100%	22%	
	G451.200	Ö	92%		
	G453.200	Einzelhandel mit Kraftwagenteilen und Zubehör	6%		
	G45.4200	Einzelhandel mit Krafträdern, Teilen und Zubehör	2%		
G47.0000		Einzelhandel (ohne Handel mit Kraftfahrzeugen)	100%	78%	
	G47.1000	Einzelhandel mit Waren verschiedener Art (in Verkaufsräumen) (davon 86% Hauptrichtung Nahrungs- und Genussmittel)	40%		
	G47.2000	Einzelhandel mit Nahrungs- und Genussmit- teln, Getränken und Tabakwaren (Facheinzel- handel in Verkaufsräumen)	4%		
	G47.3000	Einzelhandel mit Motorenkraftstoffen (Tankstellen)	3%		
	G47.4000	Einzelhandel mit Geräten der Informations- und Kommunikationstechnik (in Verkaufsräu- men)	3%		
	G47.5000	Einzelhandel mit sonstigen Haushaltsgeräten, Textilien, Heimwerker- und Einrichtungsbedarf (in Verkaufsräumen)	12%		
	G47.6000	Einzelhandel mit Verlagsprodukten, Sportausrüstungen und Spielwaren (in Verkaufsräumen)	3%		
	G47.7000	Einzelhandel mit sonstigen Gütern (in Verkaufsräumen)	26%		
	G47.9000	Einzelhandel, nicht in Verkaufsräumen, an Verkaufsständen oder auf Märkten	8%		

Die Gewichtung der einzelnen Meldungen in der Handelsumfrage basiert auf den Firmenumsätzen. Dazu werden die Handelsunternehmen bei der Neuaufnahme und danach einmal jährlich gebeten, sich in vorgegebene Umsatzgrößenklassen einzuordnen. Diese Größenklassen sind im Großhandel und im Einzelhandel identisch. Das folgende Schema in Tabelle 3.12 zeigt die Beziehung zwischen den Umsatzgrößenklassen und den Gewichtspunkten. Die Gewichtspunkte steigen unterproportional zum Gewichtungsmerkmal (Umsatz) an, um die Überzeichnung von Ergebnissen durch große Unternehmen abzuschwächen. Bei den in der Mehrzahl üblichen Fragestellungen mit drei Antwortmöglichkeiten werden die Prozentanteile der darauf entfallenden gewichteten Antworten und der daraus resultierende Saldo für die abgefragten Handelssparten ermittelt. Anschließend werden die einzelnen Spartenergebnisse zu höheren Aggregaten zusammengefasst. Das Gliederungsschema richtet sich dabei – basierend auf der amtlichen Wirtschaftszweigklassifikation – an den in Tabelle 3.10 dargestellten Hierarchien aus. Als Aggregatsgewichte werden die Umsatzanteile der betreffenden Sparten laut amtlicher Statistik herangezogen (Prozente in Tabelle 3.10). Gewichtet wird im Handel ab der 3-Steller-Ebene (d.h. Sparten auf 4- 6-Steller-Ebene sind hier bereits zusammengefasst). Auf der obersten Ebene wird schließlich das Ergebnis für das Gesamtaggregat "Handel" berechnet. Im April 2018 wurden einige methodische Änderungen an der Berechnung der Ergebnisse vorgenommen, die insbesondere das Aggregationsverfahren und das Basisjahr für den Index betreffen. Gleichzeitig wurde ein übergreifender Indikator für den Handel insgesamt (Großund Einzelhandel) eingeführt. Die Zeitreihen im Handel verlaufen nun wesentlich glatter, was klarere konjunkturelle Aussagen ermöglicht. Detaillierte Informationen können dem Artikel von Sauer und Wohlrabe (2018a) entnommen werden.

Tabelle 3.11: Gliederung der Handelssparten

Großhandel	Einzelhandel
Produktionsverbindungshandel	Gebrauchsgüter Verbrauchsgüter
VorprodukteInvestitionsgüter	Nahrungs- und Genussmittel
Konsumgüter	
 Gebrauchsgüter 	
 Verbrauchsgüter 	
 Nahrungs- und Genussmittel 	

3.4.5 Ergebnisse

Die ersten Ergebnisse der Konjunkturumfrage im Handel wurden 1950 (Einzelhandel) bzw. 1951 (Großhandel) veröffentlicht. Die Zahlen stoßen seither auf ein breites Interesse, u.a. bei wirtschaftlichen Entscheidungsträgern, Presse, Handelsfirmen bzw. Verbänden. Die Ergebnisse werden in unterschiedlicher Form dargestellt (z.B. Grafiken, Tabellen), kommentiert (z.B. Pressemitteilungen, ifo Konjunkturperspektiven) und ausgewertet (z.B. ifo-Schnelldienst-Artikel).

Tabelle 3.12: Gewichtung im Handel nach Umsatzgrößenklassen

Umsatz/Jahr(Mio. €)			Gewichtungspunkte
unter 0,25			1
0,25	bis unter	0,5	2
0,5	bis unter	1,0	3
1,0	bis unter	2,5	4
2,5	bis unter	5,0	5
5,0	bis unter	12,5	6
12,5	bis unter	25,0	7
25,0	bis unter	50,0	8
50,0	bis unter	1 Mrd.	9
über 1 Mrd.			10

Die teilnehmenden Firmen erhalten monatlich eine graphische und tabellarische Übersicht zu den branchenspezifischen Ergebnissen, in der alle acht Standardfragen und das Geschäftsklima aufgeführt sind. Eine Auswahl von Branchen wird jeweils in der monatlich erscheinenden Zeitschrift ifo Konjunkturperspektiven kommentiert. Daneben werden dort einzelne Ergebnisse graphisch und tabellarisch dargestellt.

Die Ergebnisse der ifo Konjunkturumfrage im Großhandel und im Einzelhandel für den gesamtdeutschen Raum stehen ab 1991 zur Verfügung. Abbildung 3.17 zeigt den Verlauf der Ergebnisse im Großhandel von 1991 bis März 2018. Dargestellt sind die Salden für die aktuelle und die zu erwartende Geschäftslage sowie das aus diesen Werten berechnete Geschäftsklima. Nach einer kurzen Hochphase infolge der Wiedervereinigung pendelten sich die Ergebnisse wieder (wie vor der Wiedervereinigung in Westdeutschland) unterhalb der Nulllinie ein. Dabei bewerteten die befragten Großhändler ihre Geschäftslage und Geschäftserwartungen bis etwa 2006 häufiger als "schlecht" bzw. "ungünstiger" und weniger häufig als "gut" bzw. "günstiger". Ab 2005 ist ein Anstieg der positiven Einschätzungen zu erkennen, zwischen 2006 und 2007 erreichten alle dargestellten Werte ein positives Vorzeichen. Die Wirtschaftskrise ist deutlich in der Entwicklung des Geschäftsklimas bzw. dessen Teilindikatoren - "aktuelle Geschäftslage" und "Geschäftserwartungen" - zu erkennen. Insbesondere die Geschäftserwartungen sinken im Vorlauf zur aktuellen Lage: Hier wurde bereits im November 2007 ein negativer Wert erreicht, während die aktuelle Geschäftslage per saldo noch bis Herbst 2008 im positiven Bereich blieb. Im Frühjahr 2010 drehte das Geschäftsklima wieder in den positiven Bereich, und die Antworten pendelten sich insgesamt auf einem höheren Niveau ein.

Des Weiteren fällt auf, dass sich das Verhältnis zwischen Geschäftslage und Geschäftserwartungen seither gewendet hat: Während die Geschäftsaussichten vor der Wirtschaftskrise per saldo stets besser eingeschätzt wurden als die aktuelle Lage, wird nun die Geschäftslage häufiger besser bewertet. Die Umkehr dieses Verhältnisses lässt sich damit erklären, dass die Firmen bei einer guten allgemeinen Geschäftslage in der Tendenz eher nicht davon ausgehen,

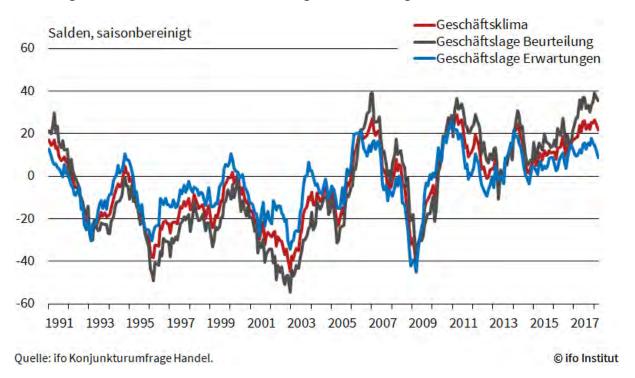


Abbildung 3.17: Großhandel: Geschäftsklima, Lage und Erwartungen

dass sich ihre Lage noch zusätzlich in größerem Maße verbessern kann. Es bedeutet daher nicht zwangsläufig, dass die Firmen eine Verschlechterung erwarten würden.

Zwischen den Ergebnissen des Großhandels und des Einzelhandels besteht eine enge Korrelation (0,801). Die Die Ergebnisse der ifo Konjunkturumfrage im Einzelhandel sind in Abbildung 3.18 dargestellt und zeigen einen sehr ähnlichen Verlauf wie im Großhandel. Auch hier pendelten sich die Ergebnisse nach der Finanz- und Wirtschaftskrise ab 2010 auf einem deutlich höheren Niveau wieder ein. Ebenso wurde die aktuelle Geschäftslage nach diesem Wendepunkt durchweg besser bewertet als die Geschäftserwartungen (vor der Krise galt der umgekehrte Fall).

Abbildung 3.19 zeigt die Entwicklung des Geschäftsklimas im Großhandel und Einzelhandel seit 1991 im Vergleich. Hier sind einige interessante Trends zu erkennen: Zu Beginn der 1990er Jahre (nach der Hochphase infolge der Wiedervereinigung) verlief das Geschäftsklima beim Groß- und Einzelhandel in die gleiche Richtung. Relativ rasch zeigte sich danach die Tendenz einer gegenläufigen Entwicklung. Zwischen 1999 und 2002 (während der Dotcom-Krise) glichen sich die Einschätzungen wieder an, um zwischen 2003 und 2005 wieder auseinander zu gehen. Ab der Hochphase vor und mit Beginn der Wirtschaftskrise 2007/2008 ist ein insgesamt recht harmonischer Verlauf zu erkennen, die Einschätzungen im Groß- und im Einzelhandel tendieren wieder in die gleiche Richtung. Die Bewegung am aktuellen Rand könnte jedoch gegebenenfalls erneut auf eine gegenläufige Entwicklung hindeuten.

Abbildung 3.18: Einzelhandel: Geschäftsklima, Lage und Erwartungen

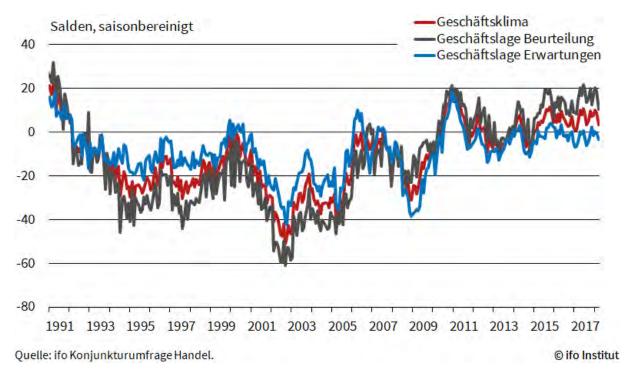
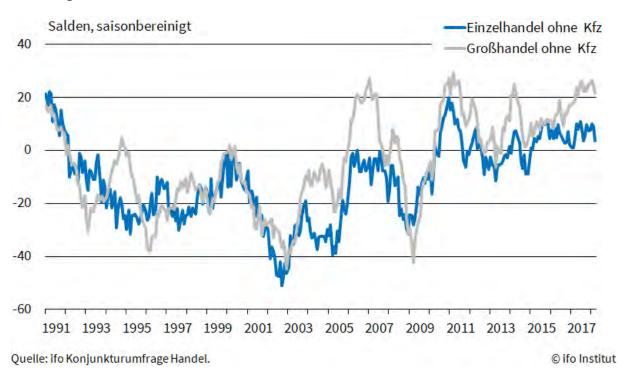


Abbildung 3.19: Geschäftsklima Groß- und Einzelhandel



3.4.6 Zusammenhang zwischen den Standardfragen

Abbildung 3.20 zeigt den zeitlichen Verlauf der folgenden Indikatoren für den Groß- und den Einzelhandel: Lagerbeurteilung, Preis-, Bestell- und Beschäftigtenerwartungen. Die Bestellerwartungen und Beschäftigtenerwartungen nehmen einen tendenziell ähnlichen Verlauf. Der Lagerbestand wird den Ergebnissen der ifo Konjunkturumfrage zufolge in der Tendenz eher dann als "zu hoch" eingeschätzt, wenn die Befragten mit sinkenden Verkaufspreisen rechnen. Ebenso sinken die Bestellneigung sowie die Bereitschaft, Mitarbeiter einzustellen, tendenziell wenn der Lagerbestand als "zu hoch" eingeschätzt wird (und vice versa).

Tabelle 3.13 zeigt die Kreuzkorrelation zwischen den Hauptindikatoren der ifo Konjunkturumfrage im Groß- und im Einzelhandel. Daraus wird ersichtlich, dass zwischen den meisten Indikatoren ein sehr starker Zusammenhang besteht. Hervorzuheben ist die starke Korrelation zwischen der aktuellen Geschäftslage, den Bestellerwartungen und den Beschäftigtenerwartungen im Großhandel. Ein ähnliches Bild ergibt sich im Einzelhandel.

Tabelle 3.13: Kreuzkorrelationen zwischen den Hauptindikatoren der ifo Konjunkturumfrage im Handel

			Großha	andel					
		(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
(1)	Beurteilung Geschäftslage	1.000							
(2)	Geschäftslage Erwartung	0.826	1.000						
(3)	Umsatz	0.826	0.744	1.000					
(4)	Lagerbestände	-0.684	-0.701	-0.698	1.000				
(5)	Bestellerwartungen	0.901	0.916	0.839	-0.739	1.000			
(6)	Preisentwicklung	0.561	0.572	0.623	-0.565	0.620	1.000		
(7)	Preiserwartung	0.612	0.615	0.670	-0.562	0.684	0.831	1.000	
(8)	Beschäftigtenerwartung	0.935	0.800	0.726	-0.596	0.848	0.517	0.569	1.000
			Einzelh	andel					
		(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
(1)	Beurteilung Geschäftslage	1.000							
(2)	Geschäftslage Erwartung	0.730	1.000						
(3)	Umsatz	0.881	0.654	1.000					
(4)	Lagerbestände	-0.628	-0.393	-0.509	1.000				
(5)	Bestellerwartungen	0.867	0.868	0.778	-0.535	1.000			
(6)	Preisentwicklung	0.424	0.512	0.408	-0.161	0.556	1.000		
(7)	Preiserwartung	0.460	0.566	0.444	-0.142	0.571	0.846	1.000	
(8)	Beschäftigtenerwartung	0.932	0.806	0.814	-0.688	0.904	0.516	0.572	1.000

Quelle: ifo Konjunkturumfrage, Berechnungen des ifo Instituts.

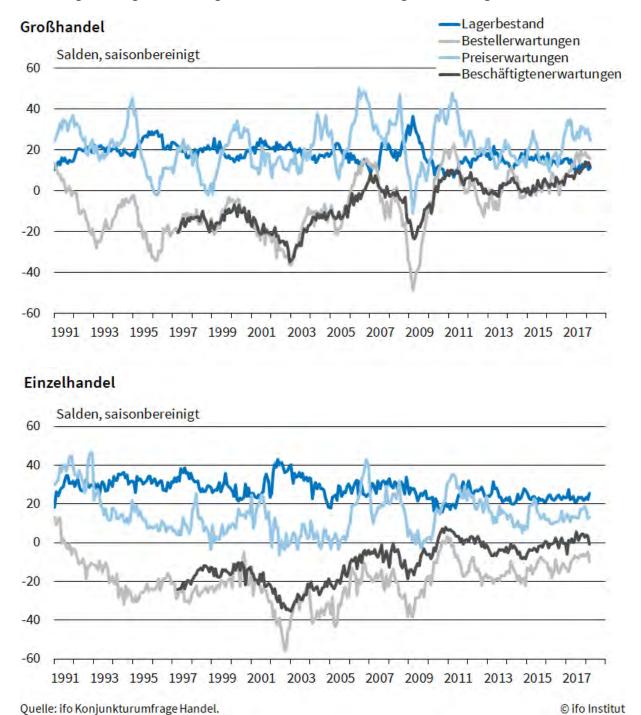


Abbildung 3.20: Lagerbeurteilung, Preis-, Bestell- und Beschäftigtenerwartungen

3.4.7 Sonderauswertungen und -analysen

Die Ergebnisse der ifo Konjunkturumfrage werden regelmäßig in der Zeitschrift ifo Schnell-dienst zusammengefasst und analysiert. Dabei werden in der Reihe Konjunkturumfrage im

Fokus einzelne Branchen genauer beleuchtet (z.B. Orhan und Sauer 2015) oder im Rahmen der Konjunkturumfrage gestellte Sonderfragen ausgewertet (z.B. vgl. Rumscheidt 2016 oder Rumscheidt 2018).

Rumscheidt (2017a) beschäftigte sich mit dem Vergleich der Indikatoren der ifo Konjunkturumfrage im Großhandel mit den offiziellen Monatsstatistiken des Statistischen Bundesamtes. Es wurde geprüft, ob die vom ifo Institut erhobenen Daten die realwirtschaftliche Entwicklung im Großhandel gut abbilden können. Mit Hilfe einer Korrelationsanalyse wurde untersucht, wie stark die ifo-Indikatoren mit den offiziellen Monatsstatistiken übereinstimmen. Da der große Vorteil der ifo-Daten die äußerst zeitnahe Veröffentlichung der Ergebnisse ist (zum Ende des aktuellen Monats), wurde untersucht, ob die in der ifo Konjunkturumfrage erhobenen Großhandelsdaten gute Vorlaufeigenschaften aufweisen und den ifo-Daten damit eine gute Eignung als Frühindikator zugesprochen werden kann. Dazu wurden die Zeitreihen zeitlich zueinander verschoben, um festzustellen, ob die Korrelation stärker ausfällt, wenn beispielsweise ein Vorlauf der ifo-Zeitreihen (ein bis drei Monate) gegenüber den offiziellen Daten angenommen wird.

Die Analyse ergab, dass die Qualität der vom ifo Institut erhobenen Indikatoren für den Großhandel hoch ist und sie die realwirtschaftliche Entwicklung gut und frühzeitig abbilden. Wie in den Abbildungen 3.21, 3.22, 3.23 zu erkennen ist, zeigen viele der vom ifo Institut erhobenen Zeitreihen im Großhandel jeweils einen ähnlichen Verlauf wie die offiziellen Monatsstatistiken des Großhandel auf, wie die hier dargestellte Beschäftigtenanzahl im Großhandel (Abb. 3.21), die Großhandelsverkaufspreise (Abb. 3.22) und der Umsatz im Großhandel (Abb. 3.23). In den Tabellen 3.14, 3.15, 3.16 sind die jeweils berechneten Korrelationsmaße dargestellt. Wie ersichtlich wurden teilweise sehr starke Zusammenhänge mit den vom ifo Institut erhobenen Daten festgestellt.

Abbildung 3.21: Beschäftigte im Großhandel



Abbildung 3.22: Verkaufspreise im Großhandel



Abbildung 3.23: Umsatz im Großhandel



Tabelle 3.14: Kreuzkorrelation Beschäftigte im Großhandel (offizielle Zeitreihe) und ifo Konjunkturumfrage im Großhandel

		Vorlauf		Gleichlauf	Nacl	nlauf
	-3	-2	-1	0	1	2
Geschäftsklima	0.847	0.836	0.817	0.797	0.761	0.722
Geschäftslage	0.834	0.833	0.826	0.819	0.794	0.766
Geschäftserwartungen	0.777	0.752	0.718	0.678	0.630	0.579
Umsatz gegen Vorjahresmonat	0.717	0. 720	0.709	0.696	0.671	0.629
Lagerbeurteilung	-0.611	-0.566	-0.509	-0.458	-0.410	-0.351
Bestellerwartungen	0.833	0.820	0.800	0.767	0.722	0.674
Preise gegen Vormonat	0.495	0.481	0.459	0.442	0.415	0.378
Preiserwartung	0.583	0.580	0.573	0.561	0.533	0.498
Beschäftigtenerwartungen	0.798	0.797	0.788	0.778	0.764	0.744

Höchster Wert in Fettdruck.

Quelle: Statistisches Bundesamt und ifo Konjunkturumfragen, Berechnungen des ifo Instituts.

Tabelle 3.15: Kreuzkorrelation Großhandelsverkaufspreise (offizielle Zeitreihe) und ifo Konjunkturumfrage im Großhandel

		Vorlauf		Gleichlauf	Nacl	nlauf
	-3	-2	-1	0	1	2
Geschäftsklima	0.340	0.3481	0.351	0.346	0.319	0.290
Geschäftslage	0.240	0.259	0.279	0.292	0.283	0.275
Geschäftserwartungen	0.462	0.453	0.428	0.393	0.341	0.283
Umsatz gegen Vorjahresmonat	0.379	0.418	0.460	0.487	0.487	0.484
Lagerbeurteilung	-0.471	-0.457	-0.434	-0.399	-0.347	-0.293
Bestellerwartungen	0.450	0.467	0.474	0.467	0.443	0.411
Preise gegen Vormonat	0.685	0.721	0.748	0.745	0.690	0.623
Preiserwartung	0.619	0.668	0.692	0.696	0.652	0.610
Beschäftigtenerwartungen	0.225	0.239	0.244	0.246	0.228	0.211

Höchster Wert in Fettdruck.

Quelle: Statistisches Bundesamt und ifo Konjunkturumfragen, Berechnungen des ifo Instituts.

Tabelle 3.16: Kreuzkorrelation Umsatz im Großhandel (nominal, offizielle Zeitreihe) und ifo Konjunkturumfrage im Großhandel

		Vorlauf		Gleichlauf	Nacl	nlauf
	-3	-2	-1	0	1	2
Geschäftsklima	0.558	0.593	0.585	0.546	0.565	0.486
Geschäftslage	0.480	0.534	0.550	0.563	0.621	0.567
Geschäftserwartungen	0.584	0.599	0.568	0.485	0.466	0.369
Umsatz gegen Vorjahresmonat	0.409	0.665	0.580	0.551	0.886	0.622
Lagerbeurteilung	-0.588	-0.645	-0.535	-0.454	-0.508	-0.287
Bestellerwartungen	0.619	0.673	0.666	0.646	0.661	0.580
Preise gegen Vormonat	0.613	0.674	0.655	0.663	0.653	0.617
Preiseerwartung	0.621	0.691	0.662	0.697	0.696	0.632
Beschäftigtenerwartungen	0.484	0.570	0.548	0.532	0.589	0.498

Höchster Wert in Fettdruck.

Quelle: Statistisches Bundesamt und ifo Konjunkturumfragen, Berechnungen des ifo Instituts.

Abbildung 3.24: Standardfrageprogramm im Handel

ifo - Konjunkturumfrage Einzel-/Großhandel ifo Institut – Zentrum für Makroökonomik und Befragungen	Leibniz-Institut für Wirtschaftsforschung an der Universität München e.V.
Rücksendung erbeten bis 12. November 2019 Rückfragen bitte an: kt-handel@ifo.de Tel: 089 9224-1329 Frau Zieglmeier Fax: 089 9224-1463 Tel: 089 9224-1263 Frau Rumscheidt Fax: 089 9810-8116	Postfach 86 04 60 81631 München
Ihr aktueller Informationsstand November 2019	Kenn-Nr. 6123456-12.34/12-1234
Fragen bitte nur für inländische Standorte und unter Ausschaltung rein saisonaler Schwankungen beantworten. Bereich: 123456 Einzelhandel bzw. Großhandel mit xxxx	
AKTUELLE SITUATION	ERWARTUNGEN FÜR DIE NÄCHSTEN 6 MONATE
Wir beurteilen unsere derzeitige Geschäftslage als	9. Unsere Geschäftslage wird voraussichtlich
☐ gut ☐ befriedigend ☐ schlecht	☐ eher günstiger ☐ eher gleich bleiben ☐ eher ungünstiger
2. Wir beurteilen unsere Lagerbestände als zu klein ausreichend zu groß Lagerhaltung nicht üblich	10. Die Entwicklung unserer Geschäftslage vorherzusagen, fällt uns derzeit leicht eher leicht eher schwer
RÜCKBLICK - TENDENZEN IM OKTOBER	schwer
3. Unser Umsatz ist im Oktober 2019 gegenüber Oktober 2018 gestiegen unverändert geblieben gesunken 4. Unsere Verkaufspreise wurden im Vergleich zum September erhöht nicht verändert gesenkt 5. Die Zahl unserer Beschäftigten ist im Vergleich zum September gestiegen etwa gleich geblieben gesunken	
PLÄNE UND ERWARTUNGEN FÜR DIE NÄCHSTEN 3 MONATE	(c
6. Unsere Verkaufspreise werden voraussichtlich ☐ steigen ☐ etwa gleich bleiben ☐ sinken	
7. Unsere Bestellungen werden voraussichtlich erhöht nicht verändert verringert	
8. Die Zahl unserer Beschäftigten wird voraussichtlich ☐ steigen ☐ etwa gleich bleiben ☐ sinken	
Ihre Angaben werden streng vertraulich behandelt. Der gesetzliche Datenschutz ist voll ge Datenschutzerklärung: www.ifo.de/Datenschutz-Umfragen	währteistet. Vielen Dank für Ihre Teilnahme

Abbildung 3.25: Sonderfragen im Handel, Teil 1

ifo - Konjunkturumfrage Einzel-/Großhandel ifo Institut - Zentrum für Makroökonomik und Befragungen	Leibniz-Institut für Wirtschaftsforschung an der Universität München e V.				
Rücksendung erbeten bis	Postfach 86 04 60				
kthandel@ifo.de Rückfragen bitte an:	81631 München				
F: 089 9224-1463 Frau Zieglmeier T: 089 9224-1329 F: 089 9810-8116 Frau Rumscheidt T: 089 9224-1263					
Ihr aktueller Informationsstand Fragen bitte nur für inländische Standorte und unter Ausschaltung rein saisonaler Schwankungen beantworten.	Kenn-Nr. 6123456-12.34/12-1234				
Bereich: 123456 Einzelhandel mit xxxx					
SONDERFRAGEN					
VIERTELJÄHRLICH	JÄHRLICH				
JANUAR - APRIL - JULI - OKTOBER	FEBRUAR				
A) Unsere Umsatztätigkeit wird zurzeit behindert ig nein	A1) Anzahl der beschäftigten Personen Wir beschäftigen in unserem Betrieb (einschl. Auszubilden- de, Aushilfen)				
A2) wenn ja, durch:	Personen				
 □ schwache Nachfrage □ Mangel an Arbeitskräften insgesamt □ Mangel an Fachkräften 	A2) Unser Gesamtumsatz (in Euro) betrug im letzten Geschäfts- jahr				
☐ Finanzierungsengpässe ☐ Mangel an geeigneten Räumlichkeiten/Gewerbeflächer ☐ unzureichende Geschäftsausstattung, Fahrzeuge etc. ☐ ungünstige Wetterlage ☐ sonstige Faktoren	☐ unter 0,25 Mio. ☐ 5 - 12,5 Mio.				
JANUAR - APRIL - JULI - OKTOBER - NUR IM EINZELHANDEL	MAI				
B) Die Kundenfrequenz war im Durchschnitt des abgelaufenen Quartals	A1) Investitionen Unsere Investitionen waren im vergangenen Jahr (2017 gegenüber 2016)				
a) Lokaler Standort b) Online-Präsenz hoch hoch saisonüblich saisonüblich niedrig niedrig kein lokaler Standort keine Online-Präsen	a) Gesamtinvestitionen höher etwa gleich				
MÄRZ - JUNI - SEPTEMBER - DEZEMBER	Davon in:				
A) Wir haben in den vergangenen 3 Monaten Kreditverhandlungen mit Banken geführt. ja	b) Bauten c) Ausrüstungen d) Software/Datenbanken höher etwa gleich geringer				
wenn ja: die Banken verhielten sich dabei: entgegenkommend	A2) Unsere Investitionen werden voraussichtlich im laufenden Jahr (2018 gegenüber 2017)				
□ normal □ restriktív	a) Gesamtinvestitionen höher sein etwa gleich bleiben				
□ nein	geringer sein				
wenn nein: kein Bedarf an einem Bankkredit	Davon in: b) Bauten c) Ausrüstungen d) Software/Datenbanken				
□ andere Gründe	☐ höher sein ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐				
	B) Unser Jahresumsatz wird sich im Vergleich zum Vorjahr voraussichtlich erhöhen inicht verändern verringern				

Abbildung 3.26: Sonderfragen im Handel, Teil 2

Fücksendung erbeten bis kthandel@ifo.de Fückfragen bitte an:	Leibníz-Institut für Wirtschaftsforschung an der Universität München e V. Postfach 86 04 60 81631 München
F: 089 9224-1463 Frau Zieglmeier T: 089 9224-1329 F: 089 9810-8116 Frau Rumscheidt T: 089 9224-1263 Jhr aktueller Informationsstand Fragen bitte nur für inländische Standorte und unter Ausschaltung rein saisonaler Schwankungen beantworten. Bereich: 123456 Einzelhandel mit xxxx	Kenn-Nr. 6123456-12.34/12-1234
SONDERFRAGEN	
JÄHRLICH	
AUGUST - NUR IM GROSSHANDEL	NOVEMBER
A) Beteiligung an Messen Ist Ihr Unternehmen als Aussteller auf internationalen Fachmessen vertreten? ja nein menn ja, auf internationalen Fachmessen in Deutschland im europäischen Ausland im außereuropäischen Ausland	A1) Investitionen Unsere Investitionen sind im laufenden Jahr (2018 gegenüber 2017) a) Gesamtinvestitionen
	a) Gesamtinvestitionen höher sein etwa gleich bleiben geringer sein Davon in: b) Bauten c) Ausrüstungen d) Software/Datenbanken höher sein etwa gleich bleiben geringer sein

Ihre Angaben werden streng vertraulich behandelt. Der gesetzliche Datenschutz ist voll gewährleistet. Datenschutzerklärung: www.cesifo-group.de/de/iioHome/Legal/Datenschutz.html

Vielen Dank für Ihre Teilnahme!